

■ La bodega familiar del Penedès se vuelca en la distribución propia y para terceros

Torres cierra su embotelladora en China por la bajada de los aranceles

Miguel Torres se ha replanteado su política en China. El grupo vitivinícola cerrará el próximo otoño la planta embotelladora que montó junto a un socio local en 1997, ante la bajada de los aranceles prevista por la legislación del coloso asiático. La instalación embotella cada año cuatro mil cajas de vino –el 40% de las ventas totales en China– procedente de vino base de Torres en el Penedès.

Miguel Agustín Torres manifestó ayer la intención de la compañía vitivinícola de cerrar su planta en China ante el abaratamiento de costes de los aranceles para exportar al país. El grupo estima que las tasas arancelarias, que encarecían el coste del vino en un 130%, se reducirán hasta el 40%. Torres concentrará sus esfuerzos en la búsqueda de viñedos –una tarea infructuosa hasta ahora– y en la distribución de caldos propios y de otras bodegas a través de su comercial Miguel Torres Trading, con oficinas en Pekín y Shanghai. La

La evolución de las empresas españolas del grupo

(Ventas totales en millones de euros)

	2000	2001	2002
Miguel Torres	117	125,66	136,27
Jean Leon	1,07	1,25	1,59
Torres Import	3,16	3,25	3,51

compañía firmó un acuerdo a principios de año para comercializar los vinos de la bodega francesa Mouton Rothchild's en el mercado chino. Torres facturó en torno a 165 millones de euros en 2002. **Pág. 3**



Miguel Agustín Torres, presidente de Torres. / E. BARRÓN